

La CCI Hauts-de-France recrute un

Chargé de commercialisation événementielle REV3 Days (H/F)

Etablissements publics ayant à leur tête des chefs d'entreprise élus, les Chambres de commerce et d'industrie (CCI) représentent les intérêts de l'industrie, du commerce et des services auprès des pouvoirs publics. Elles contribuent au développement économique, à l'attractivité et à l'aménagement des territoires ainsi qu'au soutien des entreprises. La CCI Hauts-de-France fédère le réseau consulaire régional dont les missions sont : connecter les entreprises, développer leur business ; gérer et développer de grands équipements portuaires et aéroportuaires, des écoles et organismes de formation.

VOS MISSIONS

Au sein de la Direction Entreprises et Territoires, vous êtes rattaché à Direction REV3 et développement durable et êtes placé sous la responsabilité de l'adjointe à la direction des projets REV3 et développement durable.

Les REV3 Days, 1^{ère} convention d'affaire internationale dédiée à la Troisième Révolution Industrielle, regrouperont, pour leur 2^{nde} édition, les 5 et 6 février 2019 à Lille Grand Palais, l'ensemble des acteurs contribuant à l'émergence, la valorisation, le développement et le financement de projets innovants dans les domaines couverts par Rev3. Dans le cadre de cet évènement, vos missions principales sont les suivantes :

- Vous prenez en charge la commercialisation de l'évènement avec un objectif ambitieux d'augmentation de la fréquentation :
 - Mise en œuvre du plan de développement commercial France et Etranger
 - Prospection France et Etranger: téléphone, e-mailing, relance, communication sur les réseaux sociaux, Rdv etc.
 - Présentation des différentes composantes de l'offre commerciale :
 - o Le pass d'accès
 - o La réservation de stand, avec pour l'édition 2019, la mise en place de villages thématiques
 - Inscription des entreprises, suivi, administration des ventes et facturation
 - Gestion et alimentation de notre outil GRC
- Vous vous assurez de la coordination de la prospection et des inscriptions en étroite collaboration avec les conseillers REV3 et CCI International et plus globalement avec l'ensemble des personnes intervenant sur l'évènement
- Vous participez à la logistique de l'évènement au cours des derniers mois.



VOTRE PROFIL / VOS POINTS FORTS

- Formation en développement commercial
- Première expérience professionnelle réussie ou stages probants avec un volet international idéalement
- Anglais professionnel exigé
- Rigueur
- Aisance relationnelle
- Esprit critique et constructif
- Appétence pour la vente B to B et la communication
- Capacité à travailler en équipe et à rendre compte
- Intérêt marqué pour le développement durable et le projet Rev3

POSTE A POURVOIR

Dès que possible

STATUT

Agent de maîtrise assimilé cadre (niveau 5)

TYPE DE CONTRAT

CDD jusque mars 2019

POSTE BASE A LILLE

Déplacements régionaux à prévoir

CANDIDATURE AVANT LE 12/06/2018

Coralie FONTAINE
Référente RH
c.fontaine@hautsdefrance.cci.fr

sous la réf :
18_CR_CFO_11